



ALTINOVA
COMERCIAL

PLAYBOOK GRATUITO

5 canais para conseguir mais clientes

Ações práticas pra sua empresa parar de depender só de indicação e criar um fluxo constante de novos clientes.

altinovacomercial.com

COMO USAR ESTE PLAYBOOK

Você não precisa fazer todos ao mesmo tempo. Escolha 2 ou 3 canais, coloque em prática com constância e acompanhe o que traz mais cliente. O objetivo é sair da dependência de um só canal.

01

Apareça no Google

Quando alguém procura o que você vende, sua empresa precisa estar lá. Um perfil bem feito no Google (Google Meu Negócio) coloca você na frente de quem já está pronto pra comprar na sua região.

Ação rápida: preencha 100% do perfil, adicione fotos reais e peça avaliações aos melhores clientes.

02

Indicação ativa (não passiva)

Indicação é ótima, mas esperar é o erro. Peça. Ao final de cada bom atendimento, convide o cliente a indicar alguém que tenha a mesma necessidade.

Ação rápida: crie uma frase padrão de pedido de indicação e use em toda venda concluída.

03

WhatsApp e sua base de clientes

Quem já comprou é a venda mais barata que existe. Sua lista de contatos é uma mina: avise novidades, reative quem sumiu, ofereça algo pra quem já confia em você.

Ação rápida: separe 10 clientes antigos e mande hoje uma mensagem pessoal de retomada.

04

Redes sociais com constância

Não precisa viralizar. Precisa ser útil e frequente. Conteúdo que ajuda o cliente gera confiança antes mesmo do primeiro contato.

Ação rápida: defina 3 posts por semana com dicas simples do seu setor.

05

Parcerias locais

Existem negócios que atendem o mesmo cliente que você, sem serem concorrentes. Uma parceria de indicação mútua traz clientes qualificados sem custo de anúncio.

Ação rápida: liste 5 negócios próximos com o mesmo público e proponha troca de indicações.

Quer ajuda pra colocar isso em prática?

A Altinova Comercial faz um diagnóstico gratuito e mostra onde estão suas melhores oportunidades de crescer.

WhatsApp (11) 94068-7497 • altinovacomercial.com